

Ben jij een échte salestijger die elk bruidspaar en opdrachtgevers van onze zakelijke bijeenkomsten vanaf de eerste ontmoeting in de watten legt? Weet jij als geen ander de wensen van onze gasten te vertalen naar een onvergetelijke dag en wil jij niets liever dan scoren? Dan zijn wij een match!

Wij zoeken een

## Sales Manager

### Wie zijn wij?

Dekker Zoetermeer is dé trouwlocatie in Zoetermeer en omstreken. Wij hebben werkelijk alles in huis om van elke bruiloft een unieke en onvergetelijke dag te maken. Bij ons kun je ook terecht voor gave partijen, toffe feestjes, fijne borrels, zakelijke en informele evenementen van 10 tot wel 3.000 personen.

Dekker Zoetermeer beschikt over diverse modern ingerichte meeting rooms, drie restaurants met een diversiteit aan eigentijdse concepten zoals ons restaurant Lodge at the Lake met een heerlijke Ibiza-vibe, Sweet Lake Italy met stadsstrand een vintage bowling- & snooker centrum met de naam Lucky's Bowling.

### Wat ga je doen?

Als Sales Manager ben je eindverantwoordelijk voor de verkoop (interne en externe communicatie) van sportieve, feestelijke en zakelijke evenementen voor Dekker Zoetermeer. Je rapporteert maandelijks aan de directie. Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Aansturen en coachen van jouw team Sales & Reserveringen en het Front officeteam (ongeveer 6 FTE);
- Relatiebeheer, contractonderhandelingen en acquisitie van nieuwe accounts.
- Rondleidingen geven door de zalen en restaurants waarbij je jouw enthousiasme over onze locatie overbrengt;
- Opstellen van een marketingplan en bewaken van marketingbudget;
- Ontwikkelen van nieuwe concepten, arrangementen en/of evenementen;
- (Mede)bepalen van het prijsbeleid omtrent alle sales activiteiten;
- Onderhouden van persoonlijk contact met de relaties binnen jouw klantenportefeuille, waaronder enkele belangrijke key-accounts;
- Het op een juiste manier in de markt zetten van Dekker Zoetermeer, middels bestaande en nieuwe marketingactiviteiten, bijwonen van relevante netwerk events;
- Uitwerken en het implementeren van accountplannen in termen van afzetprognoses;
- Het communiceren van overeengekomen afspraken naar zowel gasten als naar diverse interne afdelingen.

### Wie ben jij?

- Je hebt aantoonbare werkervaring in een soortgelijke functie (hotellerie en/of horeca, evenementen sales);
- Je denkt graag creatief mee om de wensen van de opdrachtgevers te overtreffen;
- Je vindt creatieve manieren om ingangen te vinden bij nieuwe accounts;
- Jij denkt in mogelijkheden en bent in staat om de rust in de onrust te bewaren;
- Plannen, organiseren en werken volgens een vaste structuur zitten in jouw DNA;
- Een (eventuele) late dienst of een weekenddag werken is geen probleem voor jou;
- Je spreekt en schrijft vloeiend Nederlands.

### Wat bieden wij?

- Een baan voor 32 tot 38 uur per week;
- Een jong en enthousiast team;
- Flexibele werktijden;
- Salaris afhankelijke van kennis en werkervaring;
- De mogelijkheid om gratis gebruik te maken van onze sportfaciliteiten;
- Tantième;
- Reiskostenvergoeding;
- Pensioenregeling volgens pensioenfonds horeca & catering;
- Werken in een gaaf en informeel familiebedrijf.

Ben jij die enthousiaste en stevige persoonlijkheid die wij zoeken? Wij ontvangen graag jouw cv en motivatiebrief via [vacatures@dekkerzoetermeer.nl](mailto:vacatures@dekkerzoetermeer.nl)



---

*Bureaus, leg de telefoon maar neer. Wij werven graag zelf!*